

DAVIDE BATTISTINI

DATI PERSONALI

- Stato civile: celibe
- Nazionalità: italiana
- Luogo e data di nascita: nato a Parma il 9 Febbraio 1974
- Residenza: Sorbolo – Via XXV Aprile 27
- Mail: d.battistini@sinapsigroup.com
- Cell: 3207413270
- Obblighi di leva: milite esente
- Patente di guida: B
- Auto propria: si

ISTRUZIONE

- Laurea: **Laurea in Economia Aziendale** - Data di conseguimento: 16 Aprile 1999
Titolo della Tesi: *"I processi di reclutamento e selezione: il sistema bancario"*
Votazione: 94/110
Università: Università degli studi di Parma
- Diploma: **maturità scientifica** - Anno di conseguimento: 1992 Presso: Liceo Scientifico S. Benedetto
Votazione: 46/60

SPECIALIZZAZIONI POST LAUREAM

- Business International – Corso di specializzazione: *"Knowledge Management – La conoscenza: materia prima e prodotto dell'azienda nell'era del 2000"*
- Api Parma – Corso di specializzazione: *"Comunicazione e Management"*
- Euros Consulting – Corso di specializzazione: *"L'offerta fuori sede di prodotti finanziari"*
- Marketingmedia – Corso di specializzazione *"Percorso di crescita imprenditoriale"*

LINGUE STRANIERE

- Conoscenze linguistiche: Inglese, Spagnolo
- Livello: buono per entrambe

CONOSCENZE INFORMATICHE

- Sistemi Operativi: Conoscenze di Windows a ottimo livello
- Applicativi: Conoscenze di Word, Excel, Access, Powerpoint a ottimo livello
- Ottima conoscenza di Internet e delle sue logiche
- Ottima conoscenza di Web Marketing e gestione di siti Internet

ESPERIENZE PROFESSIONALI

- 2015-ad oggi **SINAPSI NET SRLS**
Amministratore Unico
Agenzia di mediazione

■ *2015-ad oggi* **SOCIETA' DEI CONCERTI DI PARMA**

Presidente

Associazione Culturale

■ *2012-ad oggi* **SINAPSI GROUP S.R.L.**

Amministratore e Consulente Senior

Consulenza direzionale e commerciale per aziende clienti.

■ *2003-2012* **SINAPSI LAVORINT S.R.L.**

Amministratore Delegato e Consulente Senior

Consulenza, finanziaria, direzionale, commerciale, per aziende clienti:

Fra i progetti formativi in ambito Finanziario:

- Formatore d'aula per UniCredit Banca; Intesa San Paolo; Ras Business School; Cattolica Assicurazioni; Alleanza Assicurazioni

Fra i progetti formativi in ambito Direzionale:

- Consulente in affiancamento alla Direzione Generale per Alisea Srl; L.I.K.E. srl; Cooperativa Lombarda. Pianificazione intervento di consulenza commerciale e applicazione strategia di accrescimento e miglioramento rete di vendita: analisi clima interno, colloqui con il personale, interventi formativi e di supporto professionale; gestione clima interno; gestione conflitti; piani di sviluppo; piani di carriera. Supporto alla Direzione Generale per eventuali allontanamenti dall'Azienda e successiva implementazione del personale con ricerca e selezione e inserimento nuove risorse.
- Consulente start up aziendale, riorganizzazione rete vendita e vendita nuovo prodotto per Azienda settore ceramico (analisi di mercato, strategia marketing, selezione nuovo personale)
- Consulente strategia commerciale e fidelizzazione clientela per Autoconcessionaria

Fra i progetti formativi in ambito Commerciale/Tecniche di vendita/Time Management/Fidelizzazione clientela:

- Formatore d'aula e responsabile selezione per API Novara; API Mantova; API Parma; SAMA Interni; CSPMI di Parma e Reggio Emilia in corsi di formazione interaziendali e monoaziendali
- Formatore e consulente Capi Area-Resp.Commerciale per Euroscreen srl; Pregel Spa; Firma srl;

■ *2001-2003* **SINAPSI CONSULT S.R.L.**

Amministratore Delegato e Consulente Senior Area risorse Umane

Vari progetti di formazione e docenza in ambito commerciale per aziende clienti.

Responsabile di selezione per aziende clienti all'interno del progetto Attiva La rete (attivazione rete di vendita con selezione, formazione, supervisione di una o più figure di vendita: Promoter; Impiegati commerciali; Operatori telemarketing; Funzionari commerciali; Agenti di commercio; Area manager; Direttori commerciali).

Responsabile commerciale e responsabile progetto Attiva La Rete (studio e analisi di mercato; ricerca e selezione di n.1 figura commerciale; inserimento contrattuale; formazione; supervisione; affiancamento sul campo).

■ *1999 – 2001* **Marketingmedia S.p.A.**

Senior Consultant e Responsabile della Formazione

Fra i progetti in ambito HR:

- Responsabile di selezione, formazione e sviluppo RU all'interno della società e di progetti legati alle RU anche presso aziende clienti;
- Responsabile di selezione per aziende clienti all'interno del progetto Attiva La rete (attivazione rete di vendita con selezione e formazione di una o più figure di vendita: Promoter; Funzionari commerciali; Agenti di commercio; Area manager; Direttori commerciali)
- Creazione, gestione e organizzazione dei corsi di formazione interni;
- Organizzazione, gestione, docenza nel progetto "Attiva la Rete" c/o Api di Parma, Reggio Emilia e Modena;
- Organizzazione e gestione del progetto formativo "First Class" teso a massimizzare l'attività delle reti

- di promotori finanziari;
 - Responsabile di progetti formativi erogati in formazione a distanza: progettazione e gestione di una piattaforma di formazione a distanza;
 - Responsabile dei Tutor per corso abilitante alla professione di Promotore Finanziario organizzato da Euros Consulting in modalità *distance tutoring*;
 - Assistente di progetto di formazione Euros c/o Banca Popolare di Novara sulle tematiche Euro;
 - Docente del modulo per neoassunti "La comunicazione con il cliente interno-esterno in banca" c/o Banca Popolare di Lodi
 - Responsabile del progetto Euroswork: progettazione, gestione ed organizzazione del portale di *recruiting on line* con collaborazione con area formazione di Euros (Master). Industrializzazione dei prodotti spendibili sul mercato e commercializzazione degli stessi c/o il mercato bancario italiano.
- **1998 – 1998 *Winthertur S.p.A., sede di Parma***
Junior Consultant
Organizzazione e sviluppo progetto di formazione per assicuratori per sede di Parma e provincia.
 - **1995 – 1998 *Junior Enterprise S.r.l.***
Socio e Responsabile di progetto
Organizzazione e sviluppo progetti di formazione in società di formazione e servizi in collaborazione con l'Università di Parma.
 - **1996 – 1997 *Human Resource Development***
Responsabile di progetto e di sede
Responsabile della formazione della sede di Parma con direzione ed organizzazione di gruppo di 40 persone.
 - **1994 – 1996 *Human Resource Development***
Junior Consultant
Organizzazione di attività formativa della società nell'ambito RU.
 - **1988 – 1996 *Ristoranti e Club Privati***
Barman, Operatore di sala e gestore Gestione dell'attività di ristoranti e circoli di Parma, barman e direttore di sala.

ATTIVITÀ EXTRA PROFESSIONALI

- Da Aprile 2019 Consigliere Associazione "Parma io ci sto"
- Da Aprile 2019 Segretario Generale Fondazione Nazionale C. Collodi
- 2005-2009 Presidente della squadra di calcetto Lemignano Calcetto iscritta al campionato UISP
- 1998-2001 Allenatore della squadra di calcio PR 80 iscritta al campionato C.S.I.
- 1996-1997 Corso di formazione per assistenti fiscali presso il CAAF C.I.S.L. di Parma
- 1982-1993 Agesci: esperienza formativa scout fino a livello capo reparto
- 1987-1990 C.A.I.: corsi di escursionismo e alpinismo il Club Alpino Italiano, conseguimento di qualifica di formatore

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16 e successive modifiche

Parma, 23 Marzo 2021

Daide Battistini
